

Die **ABK Allgemeine Beamten Bank AG** betreut als Spezialist für Beamte und den Öffentlichen Dienst rund 40.000 Kunden. Seit über 40 Jahren sind wir für Kredite und Geldanlagen ein zuverlässiger und kompetenter Partner.

Wir konzentrieren uns bei unserer Arbeit auf Privatkunden und die klassischen Produkte einer Bank – mit dem Ziel, unser Angebot auf die Bedürfnisse unserer Kunden auszurichten und für alle Produkte und Dienstleistungen attraktive Konditionen zu bieten.

Die ABK Allgemeine Beamten Bank AG ist seit Januar 2025 als eigenständige Bank Teil des Konzerns der Berliner Volksbank eG.

Zur Verstärkung unseres motivierten Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Vollzeit** und **unbefristet** am Standort **Berlin - Mitte** einen

### **Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebssteuerung & Key Account Management**

**Mehr bewegen als nur Zahlen – gestalten Sie die Zukunft der ABK Bank.**

Sie wollen nicht einfach Reports erstellen, sondern verstehen, was hinter den Zahlen steckt? Sie haben Freude daran, Vertrieb und Kooperationen aktiv mitzugestalten und Dinge wirklich voranzubringen? Dann könnten wir perfekt zusammenpassen.

Bei der ABK Bank erwartet Sie keine Rolle „im Hintergrund“, sondern eine Position mit echtem Einfluss.

Sie sind Bindeglied, Impulsgeber und Sparringspartner – für Vertrieb, Marketing, Management und unsere Kooperationspartner.

#### **Ihre Rolle bei uns**

- **Daten in Mehrwert verwandeln:** Sie übersetzen geschäftliche Anforderungen in aussagekräftige KPIs und entwickeln Reportings, die Entscheidungen erleichtern.
- **Impulse geben:** Sie unterstützen die Abteilungsleitungen bei Planung und Steuerung, analysieren Abweichungen und schlagen datenbasierte Maßnahmen vor.
- **Kooperationen managen:** Als Ansprechpartner für unsere Partner führen Sie die Zusammenarbeit auf operativer Ebene und entwickeln sie taktisch weiter.
- **Potenziale ausschöpfen:** Sie behalten Aufwand und Nutzen im Blick und erarbeiten Vorschläge, um den Erfolg unserer Kooperationen zu maximieren.
- **Brücken bauen:** Sie moderieren Meetings, erstellen überzeugende Präsentationen und sorgen für die perfekte Abstimmung zwischen internen Teams und Partnern.

#### **Was Sie auszeichnet**

- Ein gutes Gespür für Zahlen und Zusammenhänge – Reporting und Analyse sind Ihr Zuhause.
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick – Sie bewegen sich sicher zwischen internen Stakeholdern und externen Partnern.
- Sie arbeiten eigenständig, lösungsorientiert und behalten auch bei mehreren Themen den Überblick.
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung im Vertrieb, Controlling, Marketing oder Key Account Management mit.

#### **Warum ABK Bank?**

- Weil Sie hier mitgestalten statt nur verwalten.
- Weil kurze Wege und echte Zusammenarbeit bei uns gelebt werden.
- Weil wir Wachstum, Veränderung und neue Ideen ausdrücklich wollen.

### **Was wir bieten**

- Eine verantwortungsvolle Rolle mit viel Gestaltungsspielraum.
- Ein modernes Arbeitsumfeld in einer Bank, die auf Wachstum und Innovation setzt.
- Raum für Entwicklung, Verantwortung und persönliche Entfaltung
- Attraktive Benefits
- Die Mitarbeit in einem kompetenten und dynamischen Team, ein kollegiales und aufgeschlossenes Arbeitsklima
- Eine zielgerichtete fachliche und persönliche Weiterbildung und Entwicklung
- Vermögenswirksame Leistungen
- BVG-Jobticket und Getränkeversorgung
- Flexibles Arbeitszeitmodell und mobiles Arbeiten
- Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersversorgung
- Moderner Arbeitsplatz in Berlin-Mitte mit sehr guter Verkehrsanbindung

### **Klingt das spannend?**

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Bitte schicken Sie uns Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an [bewerbung@abkbank.de](mailto:bewerbung@abkbank.de)